

PROGRAMME



COGITE

CONSEIL ET STRATÉGIES PUBLIQUES

FORMATION L'ANALYSE DES OFFRES

Formation destinée à sécuriser le processus d'analyse des offres. De l'optimisation des pièces du dossier de consultation à la formalisation de l'analyse, cette formation s'attache à apporter aux agents en charge de l'analyse ou de son contrôle, les bons réflexes et les outils nécessaires.

JOUR 1

Module 1 : Avant l'analyse

- La veille et la stratégie d'achat,
- La définition et l'expression des besoins,
- La différence entre les clauses et les critères,
- L'anticipation des offres anormalement basses,
- L'élaboration des outils d'analyse,
- Le choix et la pondération des critères utilisables,
- L'établissement d'une méthode de l'analyse multicritères,
- L'élaboration de la grille de dépouillement.

Module 2 : L'analyse

- Les acteurs impliqués dans le choix des offres et leur rôle,
- L'analyse des candidatures.

JOUR 2

Module 3 : L'analyse (suite)

- La qualification des offres,
- De la grille d'analyse au rapport d'analyse,
- La formalisation de l'analyse son l'objectivation,
- La présentation du rapport en CAO,
- L'organisation de la négociation pendant l'analyse des offres,
- Le choix de l'offre économiquement la plus avantageuse.

Module 4 : Après l'analyse des offres

- Les justifications de l'analyse auprès des entreprises et des élus,
- Les pièces communicables aux entreprises évincées,
- La gestion de la relation fournisseur après l'analyse des offres,
- Le respect de l'analyse dans l'exécution,
- L'exécution des clauses et les risques encourus par l'administration.

